Aplikasi Toko Online di Facebook

Dalam hal e-commerce, Facebook biasanya dianggap yang paling berguna, karena menyediakan lebih jalan daripada banyak jaringan sosial lainnya untuk iklan, branding, dan pemasaran produk Anda. Memang, banyak bisnis e-commerce yang sekarang memilih untuk menjual produk mereka di Facebook menggunakan layanan e-commerce yang tersedia melalui fitur 'Bisnis Alat' nya. Jadi apa yang bisa menjual di Facebook lakukan untuk bisnis Anda?

Mengapa Jualan di Facebook ?

Banyak bisnis menggunakan Facebook untuk berbagi konten, terlibat dengan pelanggan mereka dan klien dan mengembangkan merek mereka, dan sehingga hanya masuk akal untuk menambahkan fitur penjualan ke daftar ini. Jika Anda telah menggunakan Facebook untuk memasarkan produk Anda, mengapa Anda tidak akan ingin mengintegrasikan penjualan Anda ke situs, juga, terutama ketika itu begitu sederhana dan mudah digunakan. Terlebih lagi, Facebook memberikan Anda akses cepat ke miliaran pelanggan baru, dan memungkinkan Anda untuk terlibat dengan penonton yang website Anda dan konten blog tidak akan mampu sendiri.

Hal ini juga masuk akal dari segi pelanggan. Facebook secara konsisten peringkat di posisi tiga situs yang dikunjungi di dunia, dan miliaran orang di seluruh dunia akan merasa lebih nyaman menggunakan Facebook dari situs Anda sendiri. Ketika pelanggan Anda membeli produk Anda di Facebook, mereka tidak harus meninggalkan situs pada setiap titik, membuat menyelesaikan transaksi mudah bagi mereka karena mungkin dapat. Hal ini dapat membantu mendorong pelanggan untuk melakukan pembelian, dan secara signifikan menyederhanakan proses penjualan dengan cara yang website Anda sendiri tidak pernah bisa melakukan. Selain itu, juga dapat membantu memecahkan masalah shopping cart ditinggalkan. Jika pengguna Facebook akan kembali ke situs sehari-hari, mereka akan lebih tergoda untuk menyelesaikan transaksi mereka mulai hari sebelumnya, mengurangi kerugian Anda dari penjualan yang belum selesai.

Aplikasi Toko Online apa saja yang tersedia untuk Facebook ?

Untuk membantu membuat proses penjualan produk Anda lebih mudah dari yang sudah ada, ada sejumlah aplikasi yang dibuat di luar sana untuk membantu Anda memulai. Sebagian besar dari proses penjualan di Facebook adalah keranjang belanja, dan Anda beruntung karena ada banyak keranjang belanja aplikasi untuk memilih dari. Jadi, untuk membantu Anda memulai dengan menjual di Facebook, di sini adalah lari ke bawah lima dari yang terbaik Facebook keranjang belanja aplikasi di luar sana, dimulai dengan Ecwid.

Ecwid

Dengan hampir 500.000 pengguna aktif di seluruh dunia, Ecwid adalah salah satu aplikasi toko online yang paling populer di pasar. Popularitasnya dengan bisnis e-commerce datang ke dua alasan: pertama, ia gratis; dan kedua, fungsionalitas drag and drop dan kustomisasi fitur-fiturnya membuatnya mudah untuk merancang sebuah gerobak untuk kebutuhan spesifik Anda. Selain itu, Ecwid memungkinkan Anda untuk cermin keranjang belanja Facebook Anda dengan gerobak Ecwid lain yang sudah Anda miliki di situs-situs lain, dan sebaliknya,

membuat seluruh mengatur sangat cepat dan mudah. Hal ini juga dilengkapi dengan halaman manajemen keranjang, yang memungkinkan Anda untuk melihat dan mengelola semua Anda berbagai gerobak Ecwid sekaligus.

BigCommerce

Aplikasi BigCommerce ini disebut SocialShop, dan mari kita Anda membuat toko online seluruh produk Anda dalam Facebook itu sendiri. Tidak seperti Ecwid, SocialShop mengharuskan pengguna untuk membayar biaya bulanan, tapi tidak datang dengan pilihan percobaan gratis 15 hari untuk memikat Anda dan membiarkan Anda menguji fitur-fiturnya. Ini tidak cukup sebagai populer sebagai Ecwid, terutama karena tidak bebas, tapi masih salah satu yang dibayar Facebook keranjang belanja aplikasi yang lebih populer di luar sana. Seperti kebanyakan shopping cart lainnya, pelanggan Anda tidak akan perlu untuk meninggalkan Facebook untuk menyelesaikan pembelian mereka, dan Anda dapat dengan mudah mentransfer semua produk dari
toko online Anda sendiri. Anda dapat menonton video tentang bagaimana SocialShop dapat membantu Anda di berikut.

VendorShop

VendorShop dimulai pada 2010, dan telah menyediakan pengguna dengan solusi e-commerce sosial sejak itu. Layanan ini gratis, dan memungkinkan Anda untuk membuat toko pada halaman bisnis Facebook Anda, lengkap dengan keranjang belanja. Ia juga menggunakan PayPal untuk mengambil pembayaran Anda untuk Anda, sehingga Anda akan memerlukan account PayPal untuk menggunakannya. Setelah Ecwid, VendorShop adalah salah satu yang paling populer gratis solusi sosial keranjang belanja berikutnya di pasar, dan saat ini memiliki lebih dari 160.000 pengguna aktif.

ShopTab

Aplikasi berbayas e-commerce sosial dengan masa percobaan gratis, ShopTab datang dalam tiga versi yang berbeda, tergantung pada jumlah kustomisasi dan jenis layanan yang Anda butuhkan. Hal ini juga dilengkapi dengan dukungan mobile penuh, dan memungkinkan Anda untuk memasarkan hingga 5.000 produk di toko Facebook Anda. integrasi PayPal disediakan sebagai standar, membuat proses check out lebih mudah bagi pelanggan Anda, dan juga termasuk mudah untuk menggunakan perangkat lunak manajemen toko.

StoreYa

StoreYa terkenal untuk integrasi dengan solusi lain yang populer e-commerce, Magento, yang membuat mentransfer produk dan informasi antara Facebook dan toko-toko e-commerce lainnya sangat mudah. Hal ini juga dapat diintegrasikan dengan situs lain seperti Amazon, eBay, dan Etsy. Fitur besar lainnya adalah bahwa hal itu memungkinkan Anda untuk menawarkan kupon dan menawarkan kepada pelanggan Anda, dan hadir dalam versi gratis dan berbayar, dan memiliki opsi percobaan gratis.
Di sana Anda memilikinya, daftar lima dari yang terbaik Facebook keranjang belanja aplikasi di luar sana di pasar sekarang. Meskipun mereka semua memiliki fitur yang berbeda dan

harga poin, masing-masing dari mereka akan memungkinkan Anda untuk membuat sebagian besar dari apa media sosial dapat menawarkan bisnis Anda.

Untuk informasi pelatihan, workshop, kursus Internet Marketing dan SEO, silahkan kontak :

ISPARMO

Hp/Sms/Wa 0812 108 3060

http://isparmo.web.id

http://www.facebook.com/Pembicara.Internet.Marketing.SEO